

## Classement 2013 des boutiques M&A Hors Big Four

Rang		Nom	Nombre	Valeur en M€
2012	2013			
1	1	Leonardo	24	6 083
7	2	Capital Partner	17	916
4	3	Linkers	15	65
5	5	Bryan Garnier	13	294
-	6	Easton Corporate Finance	12	830
-	7	Messier Maris	11	3 261
-	8	Canaccord Genuity	11	2 506
11	9	Wagram CF	10	675
-	10	Intuitu Capital	10	620
-	11	Aelios Finance	9	80
-	12	PAX CF	9	NC
-	13	Oddo CF	8	NC
-	14	Invest Securities	8	373
-	15	Bucéphale Finance	3	2 035
-	16	PH Villin Conseil	1	2 400

Source : Magazine des Affaires

### La méthodologie du Magazine des Affaires

Nos classements reposent sur des bases factuelles et répondent aux critères suivants :

- Opérations annoncées et closes ou simplement annoncées entre le 01/01/13 et le 31/12/13.
- Exclus : IPO (sauf classement ECM), fusions intra-groupes, deals avortés
- Opérations de M&A, Joint-Venture, LBO, MBO/MBI, Build Up ou Capital Développement. Seuil minimal de prise de participation : 20%. Certaines opérations concernant des pourcentages inférieurs ont toutefois été prises en compte compte-tenu de leur dimension stratégique.
- Opérations de distressed LBO ou M&A en cas de changement de contrôle, notamment par le biais d'une conversion de créances en capital.
- Au moins une partie française à l'opération : cible, acheteur ou vendeur
- Tous les montants exprimés en dollars ou livres sterling ont été convertis en euros

#### Grand prix



### Leonardo

Depuis 2011, Leonardo caracole en tête des classements des boutiques M&A en France. En 2013, la boutique de la rue de Monceau était logiquement très attendue : Allait-elle réussir la passe de trois dans un marché des fusions acquisitions en baisse de 30% en moyenne ? C'était difficile à imaginer compte tenu de l'environnement très concurrentiel. Et pourtant ! les 32 professionnels emmenés par Patrick Maurel ont bouclé 24 opérations sur l'année représentant un peu plus de 6 Md€ de transactions conseillées. Surtout, l'équipe a renforcé encore son leadership sur le segment du PE en conseillant 8 des 22 opérations de LBO supérieures à 100 M€.



Patrick Maurel

#### 2

#### Affaires

### Capital Partner

Capital Partner poursuit son ascension dans le conseil M&A. Abonné au top 10 des acteurs indépendants depuis quelques années, la boutique de la rue de la Boétie s'est hissée sur le podium en 2013. Sa capacité à intervenir aussi bien pour des fonds que des grands corporate (elle compte Air Liquide, Sofiproteol ou encore Schneider Electric ou encore Sanofi parmi ses clients fidèles) n'est sans doute pas étrangère à sa réussite. Au cours des douze derniers mois, l'équipe de 18 professionnels a réussi à boucler 17 opérations dont la cession du laboratoire pharmaceutique vétérinaire Sogeval à Ceva Santé Animale, la cession de la SSII française de Deutsche Telekom ou la sortie de bourse d'Hologram Industries.



Michel Degryck

#### 3

#### Affaires

### Linkers

La boutique M&A Linkers n'a pas connu de ralentissement de son activité en 2013. Bien au contraire, les douze professionnels ont réussi à boucler 18 deals (dont 3 levées de fonds exclues de notre méthodologie). Cette vitalité s'explique pour beaucoup par la fidélité de ses clients, avec lesquels Linkers travaille (8 des 18 deals 2013 ont été menés pour le compte de clients récurrents) et sans doute par l'ADN très entrepreneurial de l'équipe. Pour mémoire, l'équipe est intervenue sur la cession de Genetel, 3 acquisitions réalisées pour 118 000, ou encore la cession de l'agence de traduction ADT International à son dirigeant.



Philippe Delecourt