

- COMMUNIQUE - Mars 2014

Courtage d'assurances: SPB prend le contrôle du courtier belge, CAP Protection

**SPB, leader européen
des assurances et services affinitaires
CA brut = 230M€**

SPB est un courtier-gestionnaire, leader européen des assurances et services affinitaires pour de grandes marques avec une présence commerciale dans 12 pays : Allemagne, Belgique, Espagne, France, Grande-Bretagne, Italie, Luxembourg, Pologne, Portugal, Roumanie, Suisse et Tunisie.

Fondée en 1965, SPB est une entreprise familiale

Originaire de Normandie et opérant en marque blanche, SPB se distingue par un savoir-faire alliant l'aide à la conception et la gestion de programmes d'assurances, d'extensions de garantie et de services associés à des produits de téléphonie mobile, nomades, bancaires, de prévoyance, événements de la vie, voyages, loisirs, biens de la maison, énergie ou santé. Cette chaîne de compétences unique permet aux clients de SPB de créer de la valeur et de la fidélisation.

Réalisant 230 M€ de chiffre d'affaires brut avec 1400 collaborateurs, SPB s'appuie sur un modèle robuste qui compte parmi ses références clients, des sociétés renommées qu'elle accompagne en France et à l'international : Auchan, BNP Paribas, Carrefour, Cdiscount, Darty, E. Leclerc, Fnac, Gamestop/Micromania, Insurance2Go, LCL, Orange, Media Markt Europe, SFR, etc.

SPB prend le contrôle majoritaire de CAP Protection (CAPP) et lui apporte son activité réalisée en Belgique

CAPP est une entreprise belge spécialisée dans le développement et la gestion de garanties et extensions de garanties pour divers biens tels que les produits « blancs et bruns », les produits nomades, les voitures et l'énergie verte. Fondée en 2005, CAPP est une société jeune qui néanmoins a bénéficié de beaucoup d'expérience dès sa création grâce à son fondateur Eddy Staal qui a développé plusieurs produits d'extensions de garantie pendant sa carrière. En moins de 10 ans, CAPP est devenu un acteur majeur du marché du Benelux, notamment en Belgique. Avec 20 collaborateurs, CAPP accompagne des clients comme Selexion/Euronics, Exellent, Federauto, etc.

Une alliance stratégique qui permet à SPB de constituer un leader local de l'assurance affinitaire au Benelux

La connaissance du marché local acquise par CAPP conjuguée à la taille du groupe SPB permettra de proposer

aux clients de la région Benelux des nouvelles offres d'assurances affinitaires ainsi que de meilleurs services. A ce titre, Chris Staal, actuel directeur général de CAP Protection, pilotera également l'ensemble des activités SPB au Benelux, depuis Anvers.

Chris Staal : « Nous sommes très contents d'avoir noué une alliance avec une entreprise familiale dont le dynamisme est similaire au nôtre. Ainsi nous pourrions renforcer notre présence au Benelux avec, pour nos clients, des nouvelles offres d'assurances affinitaires et des meilleurs services ».

Jean-Marie Guian, Président du directoire du groupe SPB a déclaré : « Nous nous félicitons de l'alliance avec CAP Protection avec qui nous partageons une vision commune du métier de l'assurance affinitaire et qui crée de nouvelles opportunités d'assurances, d'extensions de garanties et de services, attractives pour les grandes marques de la région Benelux ».

LINKERS, conseil de l'Acquéreur pour la 8^{ème} fois

Cette acquisition fait suite à une série de 7 acquisitions conseillées par LINKERS dans le cadre de la stratégie de croissance externe du groupe SPB.

LINKERS a fait intervenir ses partenaires du réseau M&A Worldwide dans 3 de ces 8 acquisitions : City Main en Angleterre, PC Garant en Allemagne, et CAPP en Belgique ; ces deux dernières missions témoignent de l'étroite et efficace collaboration de LINKERS avec son partenaire allemand, ACTIVE M&A Experts.

Conseils Financiers de l'Acquéreur :

LINKERS – Paris (Philippe Delecourt, Sidney Serval)
ACTIVE M&A Experts - Düsseldorf (Bjorn Voigt)

LINKERS met l'expérience de ses consultants au service de ses clients, des entreprises de tous secteurs, dans les domaines suivants :

- **Conseil en Ingénierie Financière** : évaluations indépendantes (LINK Value ®) de type fairness opinion, montages MBO, MBI, OBO etc.
- **Conseil en Fusions - Acquisitions** : mandats de cessions, d'acquisitions, restructurations, etc.
- **Levées de Fonds** : recherche de financements externes, pactes d'actionnaires, protocoles, etc.
- **Formations pour dirigeants** : CEGOS, LES ECHOS Formation...