



Dans le TOP 5 des Banques d'Affaires indépendantes en nombre d'opérations M&A Corporate

CESSION

Secteur : IT / Logiciel SaaS Logistique
Date : Décembre 2024

Cession de ANTSWAY au Groupe SINARI



ANTSWAY, une solution SaaS leader en optimisation de tournées

Créée en 2015 à Nancy par Marc Grojean, Christophe Jayet et Ammar Oulamara, la société Antsway est l'éditeur du logiciel SaaS **AntsRoute**.

Soutenue par les fonds IT TRANSLATION (géré par ELAIA) et FIRA NORD-EST (géré par FINOVAM), elle s'est rapidement imposée comme un acteur clé de l'optimisation des tournées, offrant une solution ergonomique et performante adaptée aux besoins de la logistique du dernier kilomètre, de l'intervention sur site et de la santé à domicile. Avec une croissance de près de 30 % en 2024 et une présence dans plus de 20 pays, AntsRoute permet à 500 entreprises de toutes tailles de gagner en performances tout en simplifiant leurs opérations, et en réduisant leur empreinte environnementale.

SINARI (CA 47 M€), un écosystème digital au service de la Supply Chain

La raison d'être de Sinari est de digitaliser la *supply chain* pour simplifier les échanges et la rendre plus responsable. Avec plus de 6 000 clients en Europe, Sinari dont le siège social est basé à Cesson-Sévigné près de Rennes (35), est un des leaders européens des solutions logicielles pour le Transport et la Logistique.

La société a récemment annoncé le regroupement de toutes ses filiales sous la bannière unique Sinari, et sa nouvelle organisation unifiée en *business units* métiers pour répondre encore plus précisément aux enjeux de digitalisation, simplification et décarbonation du monde du Transport et de la Logistique. Sinari accompagne ses clients grâce à une offre intégrée qui couvre des besoins variés, notamment TMS, WMS, FMS et optimisation de tournées.

Sinari dont l'actionnaire principal est BRIDGEPOINT, a réalisé un chiffre d'affaires de 47M€ en 2024 avec environ 300 collaborateurs, 22 000 camions connectés, 2200 clients TMS et 10 sites en France.

Les ambitions de ce rapprochement : une alliance stratégique pour l'innovation et la croissance

Ce rapprochement marque une étape-clé dans le développement d'Antsway et de Sinari. En intégrant le groupe Sinari, Antsway bénéficie de la position de leader européen du groupe pour accélérer son expansion sur de nouveaux marchés et multiplier ses opportunités de croissance, tout en maintenant son identité et sa marque. AntsRoute continuera d'évoluer sous la direction de Marc Grojean, cofondateur et CEO d'Antsway, en tant qu'unité opérationnelle au sein du groupe Sinari.

L'expertise reconnue d'Antsway en matière d'optimisation des tournées et d'acquisition de clients en ligne, avec un modèle d'abonnement typique des solutions SaaS, vient enrichir les compétences de Sinari et renforcer son offre technologique.

Pour Sinari, cette acquisition représente une opportunité stratégique majeure. Elle permet au groupe de se doter d'un savoir-faire pointu dans le domaine de l'optimisation des tournées, un levier essentiel pour répondre aux défis actuels des transporteurs en quête de solutions performantes et toujours plus intégrées à leur chaîne de valeur.

Sébastien Rufflé, PDG de Sinari, déclare : « *Nous sommes ravis d'accueillir Antsway au sein du Groupe Sinari. Cette acquisition renforce notre position de leader et nous permet de proposer des solutions technologiques encore plus complètes et adaptées à chacun de nos clients. Ensemble, nous allons explorer de nouvelles opportunités de marché et continuer à innover pour répondre aux défis logistiques de demain.* »

Marc Grojean, PDG d'Antsway, ajoute : « *Rejoindre Sinari représente une étape importante pour Antsway, nous profitons de leur position de leader sur le marché et leur apportons notre savoir-faire orienté logistique et intervention du dernier kilomètre. Ce rapprochement fait sens. Le produit AntsRoute trouve toute sa place dans la stratégie technologique et internationale du groupe.* »

LINKERS, conseil des actionnaires d'ANTSWAY dans le cadre de la cession de la société

LINKERS a assisté les actionnaires d'ANTSWAY tout au long du processus de cession depuis l'évaluation de la société, l'identification et l'approche des différents partenaires potentiels en France et à l'étranger, jusqu'à la négociation des termes et la réalisation de la transaction.

Conseils Vendeurs :

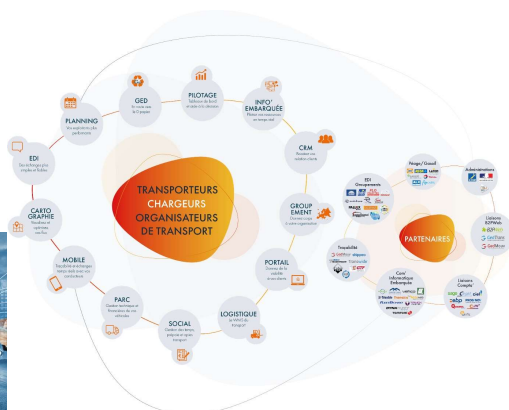
Financier : **LINKERS** - Jérôme LUIS, Adrien LACORDAIRE

Juridique : **CICERON AVOCATS** – Jean-Christophe MONNE, Chloé JAZARIN

Conseils Acquéreur :

Juridique : **LEXSTEP**- Matthieu HUE ; **PROSKAUER** : Bruno VALENTI, Laurent ASQUIN

Auditeur financier: **EY** – Emmanuel PICARD, Robin SABOUREAU



LINKERS Fusions & Acquisitions met l'expérience de ses consultants au service de ses clients, PME et ETI de tous secteurs, dans les domaines suivants :

- Cessions, Acquisitions, Transmission
- Levées de fonds, OBO, MBO, MBI
- Distressed M&A
- Evaluation d'entreprises
- Ingénierie Financière

LINKERS

19 avenue de Messine, 75008 Paris

57 rue du Président Edouard Herriot, 69002 Lyon

10 pl. de la Joliette, Docks-Atrium 10.8, 13002 Marseille

Contact : info@linkers.fr

01 53 53 59 30

Paris - Lyon - Marseille



M & A
WORLDWIDE